

AEROSPACE

MEETINGS **casablanca**



19 – 22 Septembre **2011**

PARC DES EXPOSITIONS OFFICE DES CHANGES

www.bciaerospace.com/casablanca

Organisé par :





Leader Européen dans l'organisation de rencontres d'affaires pour les industries aéronautique, spatiale et de défense.

BCI Aerospace - division aéronautique, spatiale et défense de Advanced business events est spécialisée dans l'organisation de rencontres d'affaires entre décideurs de ce secteur.

Elle organise les plus grands événements de réseautage tels que Aeromart et Aerospace Meetings en Europe, en Asie, en Amérique et en Afrique du Nord. Elle accompagne les PME et les Grands Groupes dans la découverte de nouveaux marchés et de ses acteurs.

Chaque année jusqu'à 6 événements organisés à l'étranger. De 150 exposants jusqu'à 650, de 3 000 à 15 000 rencontres d'affaires, elle propose des événements qui répondent parfaitement aux problématiques géopolitiques et économiques, des nouveaux programmes de développement en Europe, Asie et Amérique grâce aux programmes parallèles de conférences, ateliers et visites de sites industriels.

En 15 ans, la division a développé une véritable plate-forme d'échanges et de rencontres pour les constructeurs, les équipementiers et l'ensemble des grappes de sous-traitance ou fournisseurs de services aéronautique, spatial et de défense au niveau International.

Le Maroc, une base aéronautique à la porte de l'Europe

Au prolongement de l'Europe au Sud, le Maroc a su développer au cours de ces dernières années une plateforme aéronautique et spatiale de qualité, dans des conditions de compétitivité internationale.

En 2010, le Maroc s'affirme désormais comme la destination de choix des opérateurs du secteur aéronautique dans le monde. Cette base connaît un véritable essor avec la consolidation de la culture industrielle aéronautique au Maroc et le développement de nouveaux centres d'excellence couvrant la palette des métiers du secteur aéronautique : production et assemblage de pièces, d'équipements, et de systèmes, câblage, électronique, traitement de surface et chaudronnerie, usinage et mécanique de précision, maintenance moteur et avions, études et ingénierie... ainsi que divers services d'accompagnement.

Le Maroc a démontré sa capacité d'accueillir une base aéronautique de qualité avec l'installation de grands donneurs d'ordres : EADS, Boeing, le Groupe Safran, Daher, Souriau, Zodiac Aerospace, Les Ateliers de Maintenance de la Ram,...

Aujourd'hui, la base aéronautique marocaine, crédibilisée par la présence de plus de 90 opérateurs de référence internationale, connaît une nouvelle phase dans son développement avec l'arrivée de nouveaux métiers ainsi que l'intégration de nouvelles technologies possédant davantage de valeur ajoutée.

Au cours des dix prochaines années, l'industrie aéronautique installée au Maroc devrait générer près de 15 000 emplois.

Le Groupement des Industries Marocaines Aéronautiques et Spatiales (GIMAS), qui réunit l'ensemble des opérateurs du secteur, tout en jouant son rôle de fédérateur et de facilitateur pour ses membres, se positionne comme le partenaire privilégié du secteur public pour la stratégie de développement du secteur aéronautique et la mise en œuvre du Pacte pour l'Emergence Industrielle.

CHIFFRES CLÉS

100
Entreprises
Marocaines

150
Entreprises
étrangères

5000
rencontres
d'affaires

15
pays
représentés

AEROSPACE
MEETINGS casablanca





QU'EST CE QUE AEROSPACE MEETINGS CASABLANCA ?

AM Casablanca a pour but :

- > D'offrir des opportunités de collaboration aux constructeurs, fournisseurs de rang 1, sous-traitants, fournisseurs de services et les groupement professionnels du monde entier.
- > D'aider les grands groupes et fournisseurs de rang 1 à développer leur chaîne d'approvisionnement dans les pays émergents.

- > Fournir des opportunités de développement commercial aux fournisseurs Marocains avec le soutien des Grands groupes et des entreprises étrangères.
- > Attirer les investissements étrangers au Maroc grâce à des projets d'implantation et/ou de sous-traitance de la production.

Vous souhaitez rencontrer des fournisseurs et des partenaires industriels !

VISITEUR - ACHETEUR

VOUS INTERVENEZ DANS :

- les achats
- la sous-traitance
- la technique
- la R&D
- la production, etc.

QUI PEUT PARTICIPER ?



Vous souhaitez vendre vos compétences, produits ou services !

EXPOSANT

VOUS INTERVENEZ DANS :

- les ventes
- le marketing,
- le développement de marché, etc.

CONCEPT

▲ Rendez-vous d'affaires ciblés

Par le biais d'une plate-forme interactive nos événements permettent aux professionnels d'identifier des contacts pertinents et demander des rendez-vous au préalable. Nos événements offrent un service de rendez-vous pré-programmés et ciblés.

BCI Aerospace établi ensuite des planning de rendez-vous individualisés sur la base des choix exprimés par les équipes des achats, services techniques, production et sous traitants. Pendant 2 jours des rendez-vous de 40 min chacun ont lieu entre professionnels, dans les stands d'accueil des sous-traitants.

▲ Des conférences de haut niveau

AM Casablanca offre un programme de conférences de haut niveau. Ce sont des temps forts d'échanges et de partage d'expériences qui permettent de mieux appréhender les évolutions de l'environnement scientifique, technique, industriel ou commercial.

▲ Politique d'achat des Grands Groupes

Ces conférences, uniquement présentées par des grands donneurs d'ordres, apportent des éléments de la stratégie et du fonctionnement des achats des ces derniers. C'est un outil indispensable aux fournisseurs qui souhaitent s'adapter aux changements.

▲ Les ateliers

Qu'ils soient orientés vers une technologie ou un produit, ce sont des présentations qui donnent aux participants l'occasion de développer leur expertise et optimiser leur connaissance du marché.

AM Casablanca a pour objectif de combiner de rendez-vous d'affaires ciblés et la sensibilisation aux évolutions du secteur.

▲ Visites de sites industriels

Un nombre limité de participants aura l'opportunité de découvrir quelques sites industriels de la région.



19-22 Septembre 2011



PROGRAMME

Lundi 19 Septembre

- > 15h - 19h : Présentation générale du marché aéronautique au Maroc / Conférences
- > 19h : Cocktail

Mardi 20 Septembre

- > 09h - 12h : Rendez-vous d'affaires / Conférences
- > 12h15 - 13h45 : Déjeuner
- > 14h - 18h : Rendez-vous d'affaires / Conférences
- > 19h : Cocktail

Mercredi 21 Septembre

- > 09h - 12h : Rendez-vous d'affaires / Conférences
- > 12h15 - 13h45 : Déjeuner
- > 14h - 18h : Rendez-vous d'affaires / Conférences

Jeudi 22 Septembre

Visites de sites industriels (Casablanca, Tanger)

CONTACTS

Stephane CASTET 
 CEO
 scastet@advbe.com

Sales Team

Stephanie FOYART 
 sfoyard@advbe.com
 T. +33 (0)1 41 86 41 60

Alain NGOIE 
 angoie@advbe.com
 T. +33 (0)1 41 86 41 51

Thomas GAYRAUD 
 tgayraud@advbe.com
 T. +33 (0)1 41 86 49 18

Vianney THOMAS 
 vthomas@advbe.com
 T. +33 (0)1 41 86 41 50

Shéhérazade BENELASRI 
 sbenelasri@advbe.com
 T. +33 (0)1 41 86 41 30

Elena GRAUS 
 egraus@advbe.com
 T. +39 06 88 64 49 49
 (cell. +39 346 322 92 78)

Logistique

Amelie DUPREZ 
 aduprez@advbe.com
 T. +33(0)1 41 86 41 90

Communication

Fanny ALEXANDRE 
 falexandre@advbe.com
 T. +33 (0)1 41 86 41 67

Marketing

Laetitia ARAUJO 
 laraujo@advbe.com
 T. +33 (0)1 41 86 41 09

Conférence

Marianne BOHSSEIN 
 mbohssein@advbe.com
 T. +33 (0)1 41 86 41 98

GIMAS CONTACT

Maria EL FILALI
 T. + 212 (0) 522 99 70 28
 Fax: +212 (0) 522 99 66 29
 C/O CGEM - 23, Bd Med Abdou
 Quartier Palmiers.
 Casablanca - Maroc
 maria.elfilali@gimas.org

abe - Division BCI Aerospace
 Organisation générale AM Casablanca - 35/37 rue des Abondances - 92513 Boulogne Billancourt cedex - France
 Tél. : +33(0)1 41 86 49 18 • Fax : +33(0)1 46 03 86 26 • Email : am-casablanca@advbe.com
 abe - SAS au capital de 50 000€ - RCS Nanterre B 515 013 506 00024 - NAF 8230 Z